

【新人時代の思い出】

<山田>

今回のテーマの「新人時代の思い出」ですが、私がこの不動産業界に飛び込んだ時のことです。新人なのでいろいろ研修を受けて、遂に初めてお客様を案内する日が来ました。緊張でガチガチでしたが、なんとか案内を終えるとそのお客様から「購入したいです!!」という言葉をいただき申込書に記入されました。会社に戻り、その時の上司に報告すると、「初めての案内で申込みをいただくとは頑張ってきた証拠。お祝いでお酒を飲みに行くぞ!!」と言っていただき、その夜は、美味しい料理とお酒を何件もご馳走していただきました(^^) / 気持ち良く帰宅して、次の日に出社すると、昨日のお客様から電話が、「山田さん、すいません、やっぱり止めときます。」とキャンセル発生。

その後、上司に報告したんですが、、、この気まずい感じ、、、察していただけますでしょうか、、、その時の上司のなんととも言えない顔、、、今でも覚えております(笑)



<大坪>

私の新人時代の思い出は、沢山あります。自分が今までに経験した事のない職種だったので何もかも初めてで、、、数ある中でもやはり電話対応ですね(^_^;)入社して数日後から、電話対応が始まりました。同業者の方から「物件紹介いいですか?」と問合せがあるのですが、まず、聞きなれない業者名を聞き取るのが大変で、そして物件の内容を尋ねられる事もあるので、社長や他のスタッフの方に確認して回答の仕方を教えてもらう日々が結構続きました。分からない事だらけなので、何度も「少々お待ちください。」や「確認します。」が続くと、余計焦ってしまって、、、

電話が鳴る度ドキッと変な汗が出ていました。今でも分からないことはまだまだありますが、ある程度の事は自分で探したり資料を見たりして回答できていると思うので、当時を思い出すとあんな事もあったな〜と笑ってしまいます(*^▽^*)



【不動産会社に入って気づいた事】

<井上>

元々不動産の事は全く分からずに入社しました。細かい作業は好きだったので未経験可を信じて…。(でも実際は大変で…(ToT))チラシ印刷や間取り作成等を主にしてましたが業務が忙しくなるにつれてスピードが大事という事に気づかされました。事務作業以外にも不動産全般に関する勉強もあり沢山の事を学び、又電話対応の勉強も為になりました。電話対応と言っても内容は様々で業者さんからの物件のお問合せや売却依頼、査定サイトからの依頼対応等。スムーズな対応をする為にスタッフで毎週取り組んでいるロープレで勉強しています。

気づいた事は事務でもある程度不動産について知っておいた方がお客様との対応もスムーズになるという事と、事務作業に関して間違えない様作業のスピードを意識するという事です。今後も他社様よりも丁寧な対応、他社様にはない対応ができるよう心がけたいと思います!(^o^)!



<笠谷>

私はパディで働き始めて4年になります。学生の頃からずっと水泳のインストラクターをしていて、事務の仕事とは無縁の世界にいた私にとって、何もかもが初めてで…

事務の仕事、そして、私自身が不動産売買の経験もなく…本当に、全く知識がないまま働き始めたのですが(^_^; 始めにビックリした事は、物件を内覧して、お申し込みをして、その物件が自分のものになるまでに、こんなに時間がかかるとは全く知らなくて、すごく驚きました(;^Д^)!

事前審査、本審査、金消… 今まで知らなかった知識を少しずつですが、これからも、身につけてこれからも、お客様の新しい生活へのスタートのお手伝いをパディのスタッフと一緒に私もさせていただけたら嬉しいです。



【公式LINE始めました!!】



パディHP



門司区専門HP



YouTube



Instagram



facebook



LINE

皆さん、最後までご覧いただきありがとうございました。今年も残すとこ後少しですが寒くなってきて、インフルエンザも感染拡大していますので、体調を崩さないように、手洗い&うがいを徹底して、元気に今年を乗り切りましょう!!

次回は、来年2月に発送予定です!!
それでは次回も楽しみに〜(*^艸^)

